



4BetterResults.be

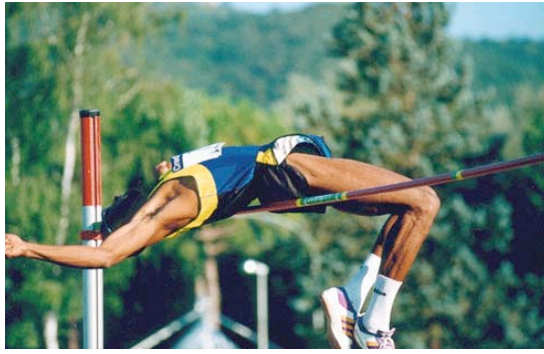
De beste weg naar betere resultaten voor uw KMO

BEGELEIDINGSTRAJECT

Verbeter uw bedrijf stap voor stap door

# Regelmatig Managementoverleg





*Continu verder streven naar verbetering. Met de juiste input. Het juiste klankbord. Dit kan wonderen doen. Een prima weg naar uitzonderlijke topprestaties.*

## Waarom managementoverleg?

Vaak horen we collega-zaakvoerder zeggen:

- “Als bedrijfsleider sta je er soms alleen voor. Ik zou af en toe iemand naast me willen die objectief en met een frisse kijk naar mijn bedrijf kijkt, en met me meedenkt, op management vlak.”
- “Ik wil mijn bedrijf stap voor stap verbeteren. Mocht iemand maandelijks even met mij zien wat er nu in mijn bedrijf mijn volgende stap is, zou me dat helpen.”
- “Vroeger was de bedrijfseconomische omgeving wat veiliger, en als het ware wat meer vergevend. Je kon nog eens een fout maken; of zelfs een paar. Nu kan je veel minder fouten maken. Ik zou een management ‘sparring partner’ willen om van tijd tot tijd van gedachten te wisselen, en zo zekerder te zijn dat ik uitstekend bezig ben.”
- “We zijn hier met twee die het beleid uitmaken. Het zou fijn zijn, mocht er een derde ‘onafhankelijke’ bij ons zitten op onze meetings. Iemand die professioneel met ons meedenkt en een hart heeft voor ons bedrijf.”
- “We zijn veel te klein voor een Raad van Bestuur, maar een klankbord, af en toe, zou wijs zijn.”

Zeer verschillende situaties. Misschien herkent u zich min of meer in één van de situaties? Dan kan het “Regelmatig Management Overleg” voor u geknipt zijn.

## De oplossing in een notendop

Het Regelmatig Management Overleg is als volgt:

- “Regelmatig” betekent: zo vaak als u zelf wenst: maandelijks of iedere twee maand of om de x weken, ...
- “Managementoverleg”:  
Samen met een management expert van 4BetterResults.be bespreekt u die aspecten die u wenst te bespreken. Vaak maken we samen een systematische agenda op.
- De management expert van 4BetterResults.be is typisch iemand die veel directie-ervaring heeft aangevuld met een gedegen opleiding, vaak onder meer een MBA aan een gerenommeerde managementschool.

## Wanneer is het “Regelmatig Managementoverleg” voor u interessant?

De belangrijkste redenen waarom zaakvoerders regelmatig hun bedrijf willen bespreken met een externe professional, zijn de volgende:

- Een **klankbord** hebben, liefst regelmatig, met iemand die het bedrijf behoorlijk goed kent
- De **kwaliteit** van de **management-beslissingen** zo hoog mogelijk brengen
- Stap voor stap het bedrijf naar een hoger niveau tillen.**

### 4BetterResults.be: de referentie voor KMO-zaakvoerders die vooruit willen.

- ➔ 4BetterResults.be is **gespecialiseerd in het helpen van zaakvoerders en eigenaars van KMO's** via **advies** (uitvoering) en **opleiding** en heeft op dit vlak unieke en toonaangevende expertise ontwikkeld.
- ➔ Onze consultants-uitvoerders zijn van het hoogste niveau en hebben allen diepgaande expertise en een ruime ervaring.
- ➔ Onze projecten worden opgeleverd door diverse onafhankelijke consultant-uitvoerders. Daardoor blijft die praktisch bruikbare topexpertise betaalbaar voor KMO's.

4BetterResults.be

De beste weg naar  
betere resultaten voor  
uw KMO

### Vragen?

Waterkeer 4  
B-8587 Spiere-Helkijn  
België

T. +32 (0)56 531 200  
F. +32 (0)56 372 995

www.4BetterResults.be  
Info@4betterresults.be

## Hoe loopt dat concreet?

### Hoe vaak gaat het managementoverleg door?

Zo vaak u wenst. In bepaalde periodes kan dit ook wat vaker gebeuren, in andere periodes net wat minder; ook weer zoals u wenst. Dit is flexibel.

Vaak is het goed te starten met 1 keer per maand.

### Hoe lang duurt het management overleg?

Meestal een uur of drie; maar ook dit bepaalt u zelf. Soms kan het aangewezen zijn wat intensiever te werken en bijvoorbeeld in blokken van 1 dag te werken.

Weer zoals u beslist. We gaan daar flexibel mee om.

### Uw tijdsinvestering?

Het is goed de meeting even voor te bereiden. U haalt er zo meer uit. Het is echter geen vereiste.

De consultant-uitvoerder van 4BetterResults.be bereidt zich echter altijd wat voor (beperkt) en maakt ook een korte schriftelijke weerslag van het besprokene. De totale tijdsinvestering van de consultant bedraagt daarom per meeting van drie uur ongeveer 4 à 5 uur.

## Wat wordt er besproken in zo een managementoverleg?

Heel variërend; **die zaken die voor uw bedrijf belangrijk zijn**. En vaak is dit bij ieder bedrijf helemaal anders.

Wat we dikwijls zien terug komen, zijn **typische managementaspecten inzake** het financiële, de marketing en het operationele (HRM investeringen, ...) en met betrekking tot strategische keuzes.

Soms starten we met een korte doorlichting van uw bedrijf, en zoomen dan samen voor een aantal meetings in op dat domein wat het meest aandacht verdient. Dit kan zowel strategie, als marketing, als productie, als structuur, als de omgeving, familiale aandeelhouders, als het puur financiële zijn. Alles wat voor uw bedrijf belangrijk is.

### En wat als er eens een specialist nodig is?

Het kan gebeuren dat u op een bepaald moment heel specifieke expertise nodig heeft. Vb. op één specifiek financieel vlak, of op vlak van uw productie. Daar kunnen wij voor zorgen. Dit is net ook een voordeel van 4BetterResults.be. We werken samen met diverse consultants-uitvoerders, die allemaal veel ervaring en kennis hebben over KMO-management. Soms in een heel specifiek domein. En daarnaast kunnen we putten uit zorgvuldig geselecteerde kmo-specialisten in meer dan 30 landen.

## Supereenvoudig dus?

Ja. We spreken af wanneer we de eerste keer een halve dag samen zitten, we bespreken samen de managementaspecten van uw bedrijf, en U bepaalt gewoon hoe vaak we samen zitten. En we zijn vertrokken.

## Enkele klanten van het Regelmatig Managementoverleg aan het woord?

“De positieve benadering en concrete aanpak stimuleert ons om steeds verder actief verder mee te werken”

“De inleving in het bedrijf, aanbrenge van nieuwe ideeën, ondersteuning zijn bijzonder waardevol”



“Ik ben zeer tevreden over de rustige manier van samenwerken, waar reeds heel goede resultaten uitgekomen zijn. De manier waarop de zaakvoerder advies geeft aan mij is zeer efficiënt, hij heeft ook niet veel tijd nodig om een grondige analyse van de bestaande problemen te maken en pakt deze dan ook direct aan. De positieve ingesteldheid is ook zeker een pluspunt ! Een aanrader om

samen mee te werken ! “

“Aangename samenwerking met leerrijke en bruikbare tips”

“Perfecte service ! Goede coaching ! Direct op dezelfde golfengte als onszelf, goede inschatting van problemen en directe aanpak ervan. Hadden we 4betterResults.be maar jàààren geleden leren kennen.”

### Onze kwaliteit?

➔ Onze klantentevredenheid situeert zich bijzonder hoog. Van alle klanten van de laatste 2 jaar was **100% tevreden** (7 of meer op 10). De gemiddelde score op de vraag ‘In welke mate hebben we aan uw verwachtingen beantwoord’, ligt op 8,8 op 10, wat bijzonder hoog is.

➔ Daarnaast hebben we onze organisatie laten doorlichten door een extern organisme.



Deze audit werd bekroond door het Q\*for certificaat. Q\*for is een onafhankelijke kwaliteitsdoorlichting die zich specifiek richt naar consulting- en opleidingsorganisaties.

Al onze activiteiten zijn Q\*for gecertificeerd.  
([www.qfor.org](http://www.qfor.org))

Dit is een top-begeleidingstraject. De andere top-begeleidingstrajecten vindt u op [www.4betterresults.be/Top.php](http://www.4betterresults.be/Top.php)

# Praktische modaliteiten

## Prijs en betaling

Voor dit Regelmatig Managementoverleg betaalt u een prijs die afhankelijk is van het profiel van adviseur en de frequentie van de overlegmomenten. Om een duidelijke prijsindicatie te hebben, volstaat het dat u eens samenzit met iemand van 4BetterResults.be. Vanzelfsprekend kunt u pas nadien beslissen of dit managementoverleg iets voor uw bedrijf is.

*Deze investering levert vaak een rendement op van meer dan 1000% per jaar.  
We geven speciale kortingen aan kleinere bedrijven, om ze aan te moedigen om te starten met een dergelijk overleg.  
Dergelijk overleg komt niet in aanmerking voor subsidiëring met de KMO-portefeuille.*

## Betalingsvoorwaarden en annulatie

- 📌 Gepresteerde sessies worden telkens op het eind van de maand gefactureerd.
- 📌 Annulatie: Ook de annulatievoorwaarden zijn zeer praktisch. Het Regelmatig Managementoverleg kan door u gelijk wanneer stopgezet worden. Alle geplande meetings kunnen tot twee weken voor doorgang geannuleerd worden. Wanneer u later annuleert blijft het bedrag verschuldigd, behalve wanneer er makkelijk een alternatief wordt gevonden.

## Wees er snel bij

- 📌 Het aantal beschikbare adviseurs is niet altijd voldoende groot. Inschrijvingen worden behandeld op een "first come, first served" basis. Dit betekent dat de eerst ingeschrevenen eerst worden geholpen.

4BetterResults.be

De beste weg naar  
betere resultaten voor  
uw KMO

*Meer info?*

Contacteer  
4BetterResults.be of  
vraag een ver-  
kennend gesprek:

Waterkeer 4  
B-8587 Spiere-Helkijn  
België

T. +32 (0)56 531 200  
F. +32 (0)56 372 995

www.4BetterResults.be  
Info@4betterresults.be

## Wilt u deze voordelen snel verzilveren?

**Vraag uw verkennend gesprek snel en makkelijk aan door dit blad te faxen naar 056 372 995**  
of neem gewoon contact op met 4BetterResults.be op (+32) 056 53 12 00 of via info@4betterresults.be

We zitten dan op korte termijn samen om alle praktische zaken te bespreken.

Familienaam: Mevr./Dhr.: ..... Voornaam: .....  
Functie: .....  
Naam bedrijf of organisatie: .....  
Adres bedrijf of organisatie: .....  
E-mail: .....  
Direct telefoonnummer of GSM: .....

"Uw adresgegevens worden door 4BetterResults.be BVBA in een bestand opgenomen, zodat wij u op de hoogte kunnen houden van onze activiteiten. Overeenkomstig de Wet tot bescherming van de persoonlijke levenssfeer ten opzichte van de verwerking van persoonsgegevens van 8.12.1992 hebt u recht op inzage en correctie van de door 4BetterResults.be BVBA bewaarde informatie."